



# ケーススタディから学ぶ！ VOL.90

## 集客・売上・利益アップ対策イロイロ

### 和×イタリアンバル A店（千葉県）

人気串焼き店を2店舗経営するオーナーと生パスタが人気のイタリアンチェーン店とのコラボ店。

#### 【ショップツール作成サポート活用】

※両オーナー共 FA 協会のショップツール作成サポートを既存店にて活用。

◎企画・デザイン料 無料／印刷代実費



- ・人気の串焼き店とイタリアンレストランのコラボレーション。スペシャルな BBQ 串ともちもち生パスタ、イタリアンが楽しめる。女性も男性も大満足バル。
- ・ランチは具沢山がうれしい生パスタセット。ディナーは和イタリアンとランブルスコで乾杯。

#### <イタリアン 共同開発>



#### <もちもち生パスタ>

パスタチェーン店より提供



#### <BBQ 串>



#### <ランチセット>



#### バルの日替わりランチ

- ・本日のパスタ
- ・ごちそうサラダ
- ・ドリンク

メニュー表

OPEN～1か月(試運転期間)



オペレーション、客単価、利益率、出食数、満足度などをチェック。



【Before】

【課題】 食事客が多く酒類・つまみの注文が少ないため、客単価が想定より低い

【対策】 つまみメニューの充実(安価で注文しやすい料理を追加)



【After】



つまみメニューに重点を置き  
パスタのページを簡素化。  
つまみメニュー注文促進。

店頭  
立て看板  
ポスター



【ランチタイム】



【ディナータイム】

開業時はメニュー表やその他の  
ショップツールもいろいろと  
必要になります。  
お気軽にショップツール  
作成サポートを  
ご利用下さい。



お客様繁盛サポート！

当事務所のお客様には無料にて、売上・利益UPのご提案から販促物等の企画・デザイン  
作成までお手伝いを致します。お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください

フードアカウント協会サービス  
大阪支部会員  
税理士法人KJグループ

〒536-0006 大阪府大阪市城東区野江 4 丁目 11 番 6 号

TEL : 06-6930-6388 FAX : 06-6930-6389

E-mail:contact@kubokaikei.com https://www.kubokaikei.com/