



ケーススタディから学ぶ！ VOL.85

集客・売上・利益アップ対策イロイロ

ラーメンA店（東京都）

オフィスビル内にて営業の味噌ラーメン店。
 ショップツール作成支援活用。
 集客売り上げUP。

費用合計	①立て看板	1台	9,280円
	②立て看板ポスター	3部	6,720円
	③メニュー表	30部	6,280円
	④店内POP	3部	6,600円
	⑤リーフレット	1000部	5,920円

※リーフレットはデータ納品のため仮で1000部印刷での金額を記載

お悩み
ご希望

- ◎ビル建設中のため一時的に別のオフィスに仮移転営業中。
視認性の悪いエリアにあるため店舗のアピールを強化したい。
- ◎値上げに伴いメニュー表を改善したい。



集客UP対策

店頭立て看板改善～新規客へのアピール強化～



①アイキャッチ用ポスター



シングル感の強いメインの味噌ラーメンと餃子の写真を使用し、店前通行人への興味付けアピール。

[立て看板]A1両面タイプ 1台…9,280円

②商品紹介用ポスター



お得なセットメニューを中心に新規客が興味をもちやすい商品をチョイスし写真とともに紹介。(ランチ)

[立て看板ポスター]A1/合成紙 各1部(計3部)…6,720円

③ディナータイム用ポスター



仕事終わりの一杯飲み需要促進のための単品メニューを訴求。

売上利益UP対策

① メニュー表改善～客単価利益アップ～



② 店内POP(サイドメニュー、おつまみ訴求)

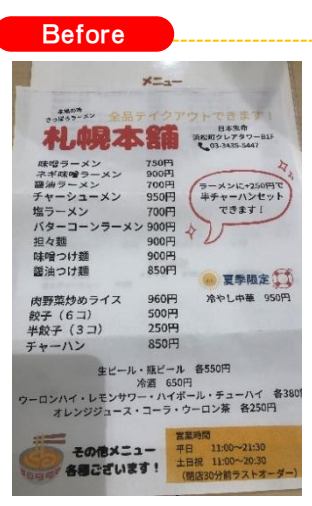


[メニュー表]B4サイズ/ラミネート加工 30部…**6,280円**
 [店内POP]B2サイズ/合成紙 各1部(3部)…**6,600円**

POINT

- ◎カテゴリーを明確に分け、写真も使用することにより全体像が把握しやすくなり、新規客も選びやすい。
- ◎注文してほしいメニューを目立たせ訴求。
- ◎アラカルト料理のアピール強化。

店舗認知度UP、テイクアウト訴求(ビル内オフィス利用者へのアピール)



POINT

- ◎ビル内オフィス利用者へお店の案内とテイクアウトの訴求のため、ビル内へ設置。
- ◎写真を掲載し、商品アピール。
- ◎テイクアウト利用者が予約しやすいようメニューを写真付きで掲載。

お客様繁盛サポート!

当事務所のお客様には**無料**にて、売上・利益UPのご提案から販促物等の企画・デザイン作成までお手伝いを致します。お気軽にご相談ください！
※印刷費用実費はご負担ください

フードアカウント協会サービス
 大阪支部会員
税理士法人KJグループ

〒536-0006 大阪府大阪市城東区野江4丁目11番6号
 TEL: 06-6930-6388 FAX: 06-6930-6389
 E-mail: contact@kubokaikei.com <https://www.kubokaikei.com/>