



# ケーススタディから学ぶ！ VOL.67 集客・売上・利益アップ対策イロイロ

## エスニック料理店 A店（東京都）

下町の住宅立地にて営業のエスニック料理店

- ・店頭改善で集客強化
- ・テイクアウトの強化
- ・メニュー表改善で客単価アップ
- 【ショップツール企画デザイン作成サポートの活用】

費用合計 73,866円 ※参考価格

- |                  |                |
|------------------|----------------|
| ①看板用アルミ複合版       | 13,800円        |
| ②壁面用アルミ複合版 2種類   | 各1個 27,600円    |
| ③立て看板用ポスター 2種類   | 各1部 7,436円     |
| ④テイクアウト&デリバリー専用  | 1,000部 7,580円  |
| ⑤メニュー表（ランチ/ディナー） | 各10セット 17,470円 |



/// お悩みご希望 ///

- ・店前通行人はある程度いるが、新規客集客が弱いので強化したい
- ・テイクアウトやデリバリーの売上を増やしたい
- ・夜もカレーだけのお客様が多いので、エスニック料理とお酒を楽しむ店として利用して欲しい
- ・日本人が知らないメニューも多いため、料理の内容がわかりやすいメニュー表に改善したい



### 対策① 店頭改善

【店頭 Before】



黒ベースの暗いイメージから赤ベースのカジュアルで明るいイメージに変更⇒気軽に入店しやすい

【店頭 After（設置イメージ）】



- ①ショルダーネームを追加「アジアの台所」⇒飲み需要の喚起を促す
- ②カレーとアジア料理を分けて掲載し、両方の専門性をアピール
- ③ランチとディナー共に集客に繋がるお得なセットをアピール

時間帯で  
ポスター変更

#### ①看板（アルミ複合版）

1,260×580 13,800円  
※参考価格（地元業者に依頼）

②壁面（アルミ複合版）2種類

②壁面（アルミ複合版）2種類  
(左) 620×1,820 13,800円  
(右) 910×1,820 13,800円  
※参考価格（地元業者に依頼）

③立て看板ポスター2種類



③立て看板ポスター2種類  
(ランチ) A1 3,718円  
(ディナー) A1 3,718円



## 対策② テイクアウト&デリバリーチラシの作成

店頭、店内配布と近隣に配布



テイクアウト&デリバリーチラシは、お客様が自宅や職場などから注文するケースが多いので、商品の内容が理解できるよう料理写真の掲載は不可欠です！

裏表紙

表紙

TAKE OUT  
DELIVERY

中面



[テイクアウト&デリバリーチラシ]

B4／二つ折り

1,000部 7,580円



## 対策③ メニュー表改善

料理写真を多めに使用し、日本人にもなじみやすいメニュー表に改善



【ディナー】お酒需要を増やすため、「アジアのおいしいもの」と「おつまみ」をアピール  
【ランチ】注文しやすいように情報を整理

【ディナーメニュー表 Before】



【ディナーメニュー表 After】



[ディナーメニュー表]  
A4／全7頁  
各10部 11,970円

[お疲れ様セットメニュー表]  
A4／パウチ加工  
10部 1,940円

【ランチメニュー表 Before】



【ランチメニュー表 After】



[ランチメニュー表]  
B4／パウチ加工／二つ折り 10部 3,560円

## お客様繁盛サポート！

当事務所のお客様には無料にて、売上・利益UPのご提案から販促物等の企画・デザイン作成までお手伝いを致します。お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください

一般社団法人 フードアカウンティング協会  
大阪支部会員  
税理士法人KJグループ

〒536-0006 大阪市城東区野江 4-11-6  
TEL : 06-6930-6388 FAX : 06-6930-6389  
E-mail : [contact@kubokaikei.com](mailto:contact@kubokaikei.com)  
<http://www.kubokaikei.com/>