



# ケーススタディから学ぶ！ VOL.67

## 集客・売上・利益アップ対策イロイロ

### エスニック料理店 A店（東京都）

下町の住宅立地にて営業のエスニック料理店

- 店頭改善で集客強化 ▪テイクアウトの強化
- メニュー表改善で客単価アップ

【ショップツール企画デザイン作成サポートの活用】

費用合計 73,866円 ※参考価格

- |                          |             |
|--------------------------|-------------|
| ① 看板用アルミ複合版              | 13,800円     |
| ② 壁面用アルミ複合版 2種類          | 各1個 27,600円 |
| ③ 立て看板用ポスター 2種類          | 各1部 7,436円  |
| ④ テイクアウト&デリバリーチラシ 1,000部 | 7,580円      |
| ⑤ メニュー表(ランチ/ディナー) 各10セット | 17,470円     |

/// お悩みご希望 //////////////////////////////////////

- 店前通行人はある程度いるが、新規客集客が弱いので強化したい
- テイクアウトやデリバリーの売上を増やしたい
- 夜もカレーだけのお客様が多いので、エスニック料理とお酒を楽しむ店として利用して欲しい
- 日本人が知らないメニューも多いため、料理の内容がわかりやすいメニュー表に改善したい



### 対策① 店頭改善

黒ベースの暗いイメージから赤ベースのカジュアルで  
明るいイメージに変更⇒気軽に入店しやすい

【店頭 Before】



【店頭 After（設置イメージ）】



- ① ショルダーネームを追加「アジアの台所」⇒ 飲み需要の喚起を促す
- ② カレーとアジア料理を分けて掲載し、両方の専門性をアピール
- ③ ランチとディナー共に集客に繋がるお得なセットをアピール

時間帯で↑  
ポスター変更

② 壁面(アルミ複合版)2種類

③ 立て看板ポスター2種類

#### 【① 看板(アルミ複合版)】

1,260×580 13,800円  
※参考価格(地元業者に依頼)

#### 【② 壁面(アルミ複合版)2種類】

(左) 620×1,820 13,800円  
(右) 910×1,820 13,800円  
※参考価格(地元業者に依頼)

#### 【③ 立て看板ポスター2種類】

(ランチ) A1 3,718円  
(ディナー) A1 3,718円







## 対策② テイクアウト&デリバリーチラシの作成

店頭、店内配布と近隣に配布



テイクアウト&デリバリーチラシは、お客様が自宅や職場などから注文するケースが多いので、商品の内容が理解できるよう料理写真の掲載は不可欠です！



【テイクアウト&デリバリーチラシ】  
B4/二つ折り  
1,000部 7,580円



## 対策③ メニュー表改善

料理写真を多めに使用し、日本人にもなじみやすいメニュー表に改善



【ディナー】 お酒需要を増やすため、「アジアの美味しいもの」と「おつまみ」をアピール  
【ランチ】 注文しやすいように情報を整理

【ディナーメニュー表 Before】



【ディナーメニュー表 After】



【ディナーメニュー表】  
A4/全7頁  
各10部 11,970円

【お疲れ様セットメニュー表】  
A4/パウチ加工  
10部 1,940円

【ランチメニュー表 Before】



【ランチメニュー表 After】



【ランチメニュー表】

B4/パウチ加工/二つ折り 10部 3,560円

## お客様繁盛サポート！

当事務所のお客様には無料にて、売上・利益UPのご提案から販促物等の企画・デザイン作成までお手伝いを致します。お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください

一般社団法人 フードアカウンティング協会  
大阪支部会員  
税理士法人KJグループ

〒536-0006 大阪市城東区野江 4-11-6  
TEL : 06-6930-6388 FAX : 06-6930-6389  
E-mail : contact@kubokaikei.com  
http://www.kubokaikei.com/