



# ケーススタディから学ぶ！ VOL.52

## 集客・売上・利益アップ対策イロイロ

### そば和食店 A店（岐阜県）

ロードサイドにて営業のそば和食店

**【成果】**一年を通して計画的に対策を投じて  
年間売上約3割アップ

《メニュー構成変更で客単価、作業効率アップ》  
《リーフレット、ポスター等の活用で宴会客獲得》

**費用合計 222,151円**

「小規模事業者持続化補助金」活用

- メニュー表（全2回）……合計 24,110円
- チラシ（全3回）……合計 188,060円
- ポスター ……合計 3,996円
- 三つ折りリーフレット ……合計 5,985円

※チラシ折込費用別途



\*\*\*\*\* ご希望 \*\*\*\*\*

お店を移転して約1年、立地条件や店舗面積が変わり、集客や店舗運営に課題があるため改善していきたい。（住宅立地→ロードサイド/店舗面積3倍以上）

➡ **集** 集客 + **運** 店舗運営の円滑化

年間を通して  
行った対策を  
時系列に沿って  
解説して  
いきます



### **運** 対策① 2018/8 メニュー表の整理

■メニュー内容は変えずに、わかりやすく見やすい状態に整理

メニュー表 Before



メニュー表 After



[夜メニュー表 After]  
B5サイズ/片面 ・各10部 **1,360円×4頁=5,440円**

[昼メニュー表 After]  
B5サイズ/両面/パウチ加工 ・10部 **2,310円**

### **集** 対策② 2018/8 チラシ配布

■蕎麦へのこだわりを前面に打ち出し、店への興味付け  
■取っ付きやすいメニューを掲載(ランチ客集客)



[チラシ] B4サイズ/両面 ・2万部 **48,460円**  
※折込料金別途



**集** 対策③ 2018/9 来店客に宴会アプローチ



- ポスター：店内に掲示
- リーフレット：来店客に店内配布

【ポスター】 A1サイズ/耐水紙 ・2部 3,996円

【巻き三つ折りリーフレット】  
A4サイズ ・3,000部 5,985円  
※ご自身で三つ折り

**運** 対策④ 2019/2 メニュー構成の改善

■客単価アップとオペレーション改善のため、御膳ものを強化

**集** 対策⑤ 2019/3 チラシ配布

- 御膳ものを中心に構成したチラシを配布
- ➔ 優良顧客開拓

【チラシ】 B4サイズ/両面 ・3万部 69,800円  
※折込料金別途



**運** 対策⑥ 2019/6 更にメニュー構成をブラッシュアップ

- 売りたい御膳もの(自信があって利益率、作業効率が良いもの)が良く売れるように調整

【夜】見開き:5頁・6頁



【夜】見開き:3頁・4頁



【夜】見開き:1頁・2頁



【昼】二つ折りメニュー表



【夜メニュー表 After】 B5サイズ/片面 ・各20部 1,410円×7頁=11,970円

【昼メニュー表 After】 B5サイズ/両面/二つ折り/パウチ加工 ・15部 4,390円

**集** 対策⑦ 2019/6 チラシ配布

- 対策⑤よりも高単価の御膳を中心に構成→店のブランドアップ

【チラシ】 B4サイズ/両面 ・3万部 69,800円  
※折込料金別途



年間売上  
3割アップ  
運営状況  
改善



**お客様繁盛サポート！**

当事務所のお客様には無料にて、売上・利益UPのご提案から販促物等の企画・デザイン作成までお手伝いを致します。お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください

一般社団法人 フードアカウンティング協会  
大阪支部会員  
税理士法人KJグループ

〒536-0006 大阪市城東区野江 4 - 1 1 - 6  
TEL : 06-6930-6388 FAX : 06-6930-6389  
E-mail : contact@kubokaikei.com  
http://www.kubokaikei.com/