



ケーススタディから学ぶ！ VOL.43 集客・売上・利益アップ対策イロイロ

和食店 A店・B店（佐賀県）

郊外のロードサイドにて営業の和食店。
創業30年の和食・ステーキ店A店と
コース主体の姉妹店B店。

【メニュー表改善と 集客販促で売上アップ】

費用合計 12,940円+折り込み料金

- ① メニュー表 ※自社で印刷
- ② 新規客獲得用チラシ 3,400枚…12,940円

実施後▶売上約1割UP



*** ご希望 *****

- 【A店】
・年配客が多いので、わかりやすく注文しやすい
メニュー表にしたい。
- ・常連客の高齢化により客数が年々低下している
ので若年層のお客を集客し、売上を増やしたい。
- 【B店】
・A店に比べ歴史が浅く客数が少ないので、認知
度を上げ、集客につなげたい。

*** 対策 *****

- フードアカウンティング協会販促ツール作成支援を利用
- ①メニュー表改善企画と作成
- ②新規客集客用チラシの企画と作成
- ③コース注文獲得リーフレットの企画と作成



A店メニュー表改善

■料理内容がわかりにくい状態だったため、全体の構成を整理し、写真を使用してわかりやすく。
→スムーズな注文と次回の来店への期待感アップ。

[表紙]

[1頁/2頁(見開き)]

[3頁/4頁(見開き)]



[5頁/6頁(見開き)]

[メニュー表] A4サイズ/表紙含め全7頁
※自社で印刷

A店メニュー表 Before



※表紙は全て税込価格です

※表紙は全て税込価格です

※表紙は全て税込価格です

※表紙は全て税込価格です

※表紙は全て税込価格です

※表紙は全て税込価格です

※表紙は全て税込価格です

新規客集客 商圏エリアへのチラシ配布

【ファミリーや年配の男性客対策】

- 定食主体のA店のほうが客単価も低く気軽に来店できるため、A店の情報を主に構成。
- リーズナブルな日替わり定食を大きめに掲載しアピール。



【主婦層対策】

- B店のお昼のお値打ちコース情報のみ掲載。

【新規集客用チラシ】

B4サイズ／両面印刷 3,400枚…12,940円

【印刷代 参考】※2018/11/15 プリントパック調べ

	[500枚]	[1,000枚]	[2,000枚]	[5,000枚]	[10,000枚]
[A4]	2,600円	2,810円	4,530円	9,400円	15,270円
[B4]	4,450円	5,530円	8,080円	15,300円	27,120円



今後の取り組み 店舗紹介用リーフレット作成

- 定食主体であるA店のお客に、ハレの日利用の多いコース料理主体のB店の案内。
→料金が低めのコースを掲載。
- 近隣の企業や病院等の事業所にB店の案内。
→料金が高めのコース料理と会議用仕出しを掲載。

【A店配布用リーフレット A4サイズ】

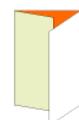


「企業配布用リーフレット B5サイズ」



【印刷代 参考】
巻き三つ折りリーフレット
コート 110K 用紙の場合
※2018/11/15 プリントパック調べ

	[B5]	[A4]
[100枚]	3,040円	3,130円
[500枚]	3,745円	3,885円
[1000枚]	4,830円	5,010円



巻き三つ折りリーフレット展開図



お客様繁盛サポート！ 当事務所のお客様には無料にて販促物等の作成(企画・デザイン)のお手伝いを致します！
お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください

一般社団法人 フードアカウンティング協会
大阪支部会員
税理士法人KJグループ

〒536-0006 大阪市城東区野江4-11-6
TEL : 06-6930-6388 FAX : 06-6930-6389
E-mail : contact@kubokaikei.com
<http://www.kubokaikei.com/>