



ケーススタディから学ぶ！ VOL.37

集客・売上・利益アップ対策イロイロ

居酒屋A店（兵庫県）

ロードサイドで営業の和風居酒屋

【メニュー表改善で客単価アップ
&売りたい商品の注文促進】
【店頭強化で新規客集客】

費用合計 35,316円

- ① メニュー表 20部…6,550円
- ② 店頭タペストリー 17,820円
- ③ 持ち帰り案内ポスター 2部…3,996円
- ④ 店舗案内リーフレット 2,000部…6,950円



実施後▶売上約1割アップ（前年同月比）

*** ご希望 ***** *** 対策 *****

- ◆ 客単価をもう少し上げたい
- ◆ おすすめ商品を明確にして注文をコントロールしたい
- ◆ 新規客を増やしたい
- ◆ 持ち帰り商品をアピールしたい

フードアカウンティング協会販促ツール作成支援を利用

- ① メニュー表作成
- ② 店頭タペストリー作成
- ③ 持ち帰り案内ポスター作成
- ④ 店舗案内リーフレット作成

① メニュー表作成のポイント



- メニューの中から「自信があつて儲かるもの」を選択し、メニュー表内の
目につきやすい位置に写真を使用してレイアウト
■勝手にランキングとして更にアピール
■家族連れや女性客も多いので、デザートの訴求 ⇒ もう一品追加



【メニュー表（巻き三つ折り）】 展開A3サイズ／巻き三つ折り+パウチ加工 20部…6,550円

裏表紙

中面A

表紙

中面B

中面C

中面D



【巻き三つ折り展開図】



展開①



展開②



メニュー表 Before



② 店頭タペストリー作成のポイント



- 通行車からも見えるように大きめサイズで作成
- 料理のバラエティー感とお酒の豊富さをアピール

店頭タペストリー



持ち帰りポスター



③ 持ち帰りポスター作成のポイント



- 店前通行人だけでなく、隣接している動物病院の駐車場で順番待ちをする人たちにも持ち帰り商品をアピール

[店頭タペストリー] 1,800mm×1,200mm

厚手ターポリン／ステンレスタペストリー加工 **17,820円**

[持ち帰りポスター] A1サイズ(841mm×594mm)

耐水光沢紙

2枚…3,996円

店頭 Before



店頭イメージ After



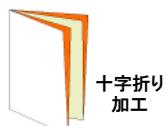
④ リーフレット作成のポイント



- お店のコンセプト、料理、価格をわかりやすく表示
- 持ち帰り商品のアピールで店外売上の促進

[リーフレット（十字折り）]

展開B5サイズ／十字折り加工
2,000部…6,950円



姉妹店 カラオケ店 集客対策

【店頭タペストリー設置で新規客集客】

実施後▶売上約1割アップ (前年同月比)



「入りにくい店」と言われていたので、カジュアルで親しみやすいイメージでデザイン。システムもわかりやすく表示

[店頭タペストリー]

1,800mm×1,200mm
厚手ターポリン
ステンレスタペストリー加工
17,820円

店頭 Before



店頭イメージ After



お客様繁盛サポート！

当事務所のお客様には無料にて販促物等の作成(企画・デザイン)のお手伝いを致します！
お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください