



ケーススタディから学ぶ！ VOL.43

集客・売上・利益アップ対策イロイロ

和食店 A店・B店（佐賀県）

郊外のロードサイドにて営業の和食店。
創業30年の和食・ステーキ店A店と
コース主体の姉妹店B店。

【メニュー表改善と 集客販促で売上アップ】

費用合計 12,940円+折り込み料金

- ① メニュー表 ※自社で印刷
- ② 新規客獲得用チラシ 3,400枚…12,940円

実施後▶売上約1割UP



*** ご希望 *****

- ・年配客が多いので、わかりやすく注文しやすいメニュー表にしたい。
- ・常連客の高齢化により客数が年々低下しているので若年層のお客を集客し、売上を増やしたい。
- ・A店に比べ歴史が浅く客数が少ないので、認知度を上げ、集客につなげたい。

【A店】

【B店】

*** 対策 *****

フードアカウンティング協会販促ツール作成支援を利用

- ①メニュー表改善企画と作成
- ②新規客集客用チラシの企画と作成
- ③コース注文獲得リーフレットの企画と作成

A店メニュー表改善

■料理内容がわかりにくい状態だったため、全体の構成を整理し、写真を使用してわかりやすく。→スムーズな注文と次回の来店への期待感アップ。



【表紙】

【1頁/2頁(見開き)】

【3頁/4頁(見開き)】



【5頁/6頁(見開き)】



【メニュー表】 A4サイズ/表紙含め全7頁 ※自社で印刷

A店メニュー表 Before



新規客集客 商圏エリアへのチラシ配布

【ファミリーや年配の男性客対策】

- 定食主体のA店のほうが客単価も低く気軽に来店できるため、A店の情報を主に構成。
- リーズナブルな日替わり定食を大きめに掲載しアピール。

【主婦層対策】

- B店のお昼のお値打ちコース情報のみ掲載。



【新規集客用チラシ】

B4サイズ／両面印刷 3,400枚…12,940円

【印刷代 参考】 ※2018/11/15 プリントバック調べ

	【500枚】	【1,000枚】	【2,000枚】	【5,000枚】	【10,000枚】
【A4】	2,600円	2,810円	4,530円	9,400円	15,270円
【B4】	4,450円	5,530円	8,080円	15,300円	27,120円



今後の取り組み 店舗紹介用リーフレット作成

- 定食主体であるA店のお客に、ハレの日利用の多いコース料理主体のB店の案内。
→料金が低めのコースを掲載。
- 近隣の企業や病院等の事業所にB店の案内。 →料金が高めのコース料理と会議用仕出しを掲載。

「A店配布用リーフレット A4サイズ」



「企業配布用リーフレット B5サイズ」



【印刷代 参考】
巻き三つ折リーフレット
コート110K 用紙の場合
※2018/11/15 プリントバック調べ

	【B5】	【A4】
【100枚】	3,040円	3,130円
【500枚】	3,745円	3,885円
【1000枚】	4,830円	5,010円

巻き三つ折リーフレット展開図



お客様繁盛サポート！

当事務所のお客様には無料にて販促物等の作成(企画・デザイン)のお手伝いを致します！
お気軽にご相談ください！

※印刷費用実費はご負担ください

一般社団法人 フードアカウンティング協会
大阪支部会員
税理士法人KJグループ

〒536-0006 大阪市城東区野江 4-11-6
TEL : 06-6930-6388 FAX : 06-6930-6389
E-mail : contact@kubokaikei.com
http://www.kubokaikei.com/